

WTO 特殊與差別待遇條款的談判： 歐洲聯盟的策略與影響*

周旭華

國立台北商業技術學院應用外語系
10051 台北市濟南路一段 321 號
E-mail: annk99@webmail.ntcb.edu.tw

摘要

歐洲聯盟 (EU) 在世界貿易組織 (WTO) 杜哈發展議程下，致力影響與「發展」攸關之「特殊與差別待遇」(S&D) 條款談判。EU 的整體策略脈絡，係在不挑戰 WTO 建制核心規範的前提下，增進本身於 WTO 下之利益。在策略運作上，EU 採漸進方式，逐步呈現並強化「目的/手段」及「S&D 差異化」等二項主要論述，藉以重新界定 EU 在 WTO 建制下所須承擔的 S&D 義務，期能限縮其義務範圍及程度，並為其 S&D 立場與相關作為，建立正當性基礎。此外，EU 亦提出若干雙邊及單邊措施，以助推進其 S&D 主張。EU 之策略作為，對開發中國家有關 S&D 之論述，及此議題未來談判方向，皆可能產生影響。

關鍵詞：世界貿易組織、歐洲聯盟、特殊與差別待遇、杜哈發展議程、開發中國家

投稿日期：97.12.3；接受刊登日期：98.9.16；最後修訂日期：98.10.23

責任校對：陳昱之、陳奕均、汪盈貝

* 作者感謝匿名審查人費心指正。本文撰寫過程，承蒙中央研究院歐美研究所提供短期訪問研究機會，及洪德欽教授惠予指導，受益良多，一併致謝。